



## RICARDO DAVID GONZÁLEZ PINOS

Fecha de nacimiento: 20 abril 1986  
Carlos Andrade Marin y 6ta Urb. San José del Valle, Quito - Ecuador

Tel: +593 995203830  
E-mail ricardogonzalezpinos@icloud.com

### PERFIL PROFESIONAL

Máster en Administración de Empresas MBA de la universidad EAFIT con énfasis en Mercadeo, Certificado "Innovation for entrepreneurs & Startup Funding" Universidad de Maryland USA, Certificado en NeuroMarketing Tools por NEUROMIND.

Cuenta con experiencia en validación de modelos de negocios bajo metodología Lean Start Up, asesoría y consultoría en Marketing y Neuromarketing. Ha participado como voluntario en Ruta N, empresa estatal Colombiana en la búsqueda de Capital Inteligente para emprendimientos en Medellín y fue invitado como asesor en Marketing en el Start Up Weekend Medellín y como Mentor en el Start Up Weekend Pereira, evento en el cual los dos equipos asesorados obtuvieron, el segundo lugar y un reconocimiento por innovación. Organizador y Jurado del Startup Weekend Quito 2017, 2018, 2019. Organizador Startup Weekend Cuenca 2018, Startup Weekend Ecuador Covid19, 2020.

Invitado como mentor a SEED STARS SUMMIT en Laussana Suiza para emprendimientos internacionales en Mercados Emergentes – Abril 2017.

Guest Expert invitado a la aceleradora HULT PRIZE en Berkhamsted Reino Unido para emprendimientos internacionales finalistas del reto de HULT Fundation – Agosto 2019.

Jurado en SEED STARS WORLD en Quito para escoger la próxima startup de tracción mundial a acelerarse en Suiza – Julio 2017, Junio 2018. Mentor Inmigration Challenge Enero 2020.

Facilitador certificado de Emprendimiento e Innovación para LATAM por HERO STARTUP desde el 2019, Mentor en Angel Hack desde 2018.

Invitado como conferencista por la Universidad San Buenaventura de Medellín – Colombia para la ponencia sobre innovación y desarrollo de emprendimientos sostenibles.

Invitado como ponente en el Campus Party Ecuador 2015 sobre Marketing de Guerrilla, para ciudades inteligentes.

Invitado como profesor para la cátedra de Sistemas de Información empresarial, comercio electrónico y marketing digital por la Escuela Politécnica de Chimborazo ESPOCH, para la Maestría en Gerencia de Mercadeo y Servicio al Cliente. Docente Escuela Politécnica Nacional EPN con la cátedra “Marketing para Emprendedores”, Docente Universidad de las Américas UDLA “Bootcamp de Emprendimiento e Innovación” para la Maestría en Comercio con mención en “Emprendimiento e Innovación” y “Emprendimiento y Matriz Productiva” para las maestrías de Mercadotecnia con mención en gestión de Marca, maestría en Mercadotecnia con mención en estrategia digital, maestría en Finanzas con mención en Banca y Mercado de Valores, maestría en Comunicación con mención en Redes Sociales. Docente de Aplicaciones Empresariales de Neuromarketing para la Maestría en Mercadotecnia con mención en Neuromercados de la Universidad UTE.

Una persona con un buen manejo de la palabra, comunicación efectiva entre sus principales cualidades se encuentra el liderazgo, la responsabilidad y el manejo correcto de personas.

Responsable y confiable, son atributos marcados en su personalidad.

## ESTUDIOS

<b>Año 2013-2015</b> <b>Medellín-Colombia</b>	Maestría en Administración de Empresas MBA. <i>Universidad EAFIT. (concluido)</i>
<b>Año 2011</b> <b>Quito-Ecuador</b>	Máster en Gerencia de Redes y Telecomunicaciones. (egresado). <i>Escuela Politécnica del Ejército.</i>
<b>Año 2003-2009</b> <b>Quito-Ecuador</b>	Ingeniero Electrónico en Telecomunicaciones. <i>Escuela Politécnica del Ejército.</i>

## IDIOMAS

**Español:** Natal.

**Inglés:** Avanzado (certificado UPPER WAYSTAGE conferido por WALL STREET INSTITUTE).

**Portugués:** Avanzado (suficiente en LINGUA PORTUGUESA conferido por IBEC INSTITUTO BRASILEIRO EQUATORIANO DE CULTURA).

## **EXPERIENCIA LABORAL**

**De 01/03/2015 a Actualidad.**

**LATINNOVA S.A.**

Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: CEO & Co-founder.

Tareas realizadas:

Organizar, dirigir y coordinar las actividades propias de la gerencia general de la organización.

Plantear e implementar las estrategias de corto, mediano y largo plazo para el cumplimiento de los objetivos corporativos, misión y visión.

Controlar las actividades de las demás gerencias de la organización.

Rendir informes ante la asamblea de accionistas y entidades de control.

Controlar y organizar la expansión de las operaciones en Riobamba, Ambato, Quito y Cuenca.

**De 01/09/2014 a Actualidad.**

**NEUROMIND S.A.S.**

Medellín – Colombia.

Cargo ocupado: Director de Marketing y Socio Fundador

Tareas realizadas:

Comercializar y promocionar los servicios de Neuromind en el mercado ecuatoriano, colombiano, panameño, peruano, argentino, mexicano.

Prospectar y buscar clientes potenciales a nivel corporativo.

Proyectar mercado y analizar la apertura de nuevos servicios para diferentes segmentos de clientes.

**De 01/08/2013 a 01/08/2014.**

**HARDCOM CO S.A.S.**

Medellín – Colombia.

Cargo ocupado: Fundador y Gerente Administrativo Financiero.

Tareas realizadas:

Organizar, dirigir y coordinar las actividades financieras de la organización.

Analizar y rediseñar los procesos internos del área.

Formular presupuestos financieros de los proyectos de la organización.

Liderar las estrategias administrativas de la empresa y velar por su cumplimiento.

**De 16/11/2009 a 16/09/2012.**

**CORPORACIÓN NACIONAL DE TELECOMUNICACIONES CNT.**

Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Analista de Plataformas Convergentes.

Tareas realizadas:

Jefe Nacional de Plataformas convergentes encargado durante la re-estructuración de la corporación por motivos de adquisición de la empresa Alegro de telefonía Móvil.

Analizar y rediseñar los procesos internos del área.

Formular planes y tecnologías de expansión de la red NGN de CNT.

Capacitador en el seminario de procesos de mejoras de inconsistencias a nivel Nacional.

Auditor interno ISO 9001 para re-certificación de la empresa.

Líder e instructor del programa de líderes informales dentro de la organización, dicté conferencias sobre valores corporativos a nivel nacional.

**De 08/2009 a 11/2009.**

**HARDCOM S.A.**

Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Ingeniero Junior.

Tareas realizadas:

Analizar Proyectos de cableado estructurado para su implementación en obras civiles.

## **EXPERIENCIA DOCENTE - CAPACITADOR**

**De 2018 a Actualidad.**

**UNIVERSIDAD DE LAS AMÉRICAS UDLA.**

Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Docente Invitado.

Cátedra: Bootcamp Taller de Emprendimiento e Innovación

Programa Académico: Maestría en Comercio énfasis en Emprendimiento e Innovación.

Cátedra: Emprendimiento y Matriz Productiva

Programas Académicos: Maestría en Mercadotecnia con mención en Gestión de Marca. Maestría en Finanzas con mención en Banca y Mercado de Valores, Maestría en Mercadotecnia con mención en estrategia digital, Maestría en Comunicación con mención en Redes Sociales.

**De 2020 a Actualidad.**  
**UNIVERSIDAD UTE.**  
Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Docente Invitado.

Cátedra: Aplicaciones Empresariales Neuromarketing

Programa Académico: Maestría en Mercadotecnia con mención en Neuromercados.

**De 2015 a 2018.**  
**ESCUELA POLITÉCNICA DE CHIMBORAZO ESPOCH.**  
Riobamba – Ecuador.

Cargo ocupado: Docente Invitado.

Cátedra: Sistemas de Información ON – Line

Programa Académico: Maestría de Gestión de Marketing y Servicio al Cliente

Tesis dirigidas:

- El Marketing Digital como Instrumento de Entrega de Valor al Clientes de las Instituciones de Educación Superior: Caso Universidad Tecnológica Equinoccial Sede Santo Domingo 2016.
- Análisis de la Toma de Decisiones según la Neuroeconomía.
- Estrategias de Neuromarketing para Baltimore Bar Cafetería de la Ciudad de Riobamba, Año 2017
- Diseño de una Metodología de Emprendimiento Social Basada en Lean Startup y Design Thinking para los Desarrollos Empresariales, en el Cantón Pelileo, Provincia de Tungurahua.

**De Septiembre 2017 a Actualidad**  
**CÁMARA DE COMERCIO DE QUITO.**  
Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Capacitador.

Cátedra: Neuromarketing, Design Thinking, Lean Startup

Programa Académico: Escuela de Negocios Cámara de Comercio de Quito

**De Noviembre 2017.**  
**GAD MUNICIPALIDAD DE AMBATO.**  
Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Capacitador.

Cátedra: Metodología para Desarrollo Rápido de Emprendimientos LEAN  
STARTUP

Programa Académico: Mi Emprendimiento Sostenible

**De 2018 a Actualidad.**  
**ESCUELA POLITÉCNICA NACIONAL EPN.**  
Quito – Ecuador.

Cargo ocupado: Docente Invitado.

Cátedra: Marketing para Emprendedores

Programa Académico: Centro de Educación Continua

**De 2018 a 2019.**  
**UNIVERSIDAD NACIONAL DE CHIMBORAZO UNACH.**  
Riobamba – Ecuador.

Cargo ocupado: Docente Invitado.

Cátedra: Metodología para desarrollo Rápido de Emprendimientos LEAN  
STARTUP

Programa Académico: Centro de Educación Continua

## **CONFERENCIAS DICTADAS**

### **CIM: COMUNICACIÓN INTEGRADA AL MARKETING.**

Escuela Politécnica de Chimborazo – Seminario Internacional “TENDENCIAS  
INNOVADORAS EN LOS MERCADOS GLOBALES” – Mayo 2015

Pontificia Universidad Católica del Ecuador – Convenio Alternatorium – Junio  
2016.

## **MARKETING DE GUERRILLA: DESBORDANDO CREATIVIDAD E INNOVACIÓN EN LA CIUDAD.**

Campus Party Ecuador 2015 – Escenario Mercurio “CIUDADES INTELIGENTES” – octubre 2015

## **ESTRATEGIA: PARA GANAR, HAY QUE COMPETIR MENOS E INNOVAR MAS.**

Universidad Politécnica Salesiana UPS – SPACEAPPS CHALLENGUE – mayo 2016.

Universidad Nacional de Chimborazo UNACH – Seminario “EMPRENDIMIENTO E INNOVACION” – Junio 2016.

Universidad Yachay – Tour de Innovación – Agosto 2016.

Universidad de Nariño Pasto Colombia – Seminario “EMPRENDIMIENTO SIGLO XXI” – Agosto 2016.

Universidad Nacional de Chimborazo UNACH – Seminario “ESTRATEGIA PARA EMPRENDER” – Marzo 2017.

Universidad Tecnológica Equinoccial UTE – Programa UTEMPRENDE – Febrero 2018.

Universidad San Francisco de Quito – Doers Day – Agosto 2018

Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE – Innova Espe – Junio 2019.

Root Visionary Companies – Evento Internacional – Agosto 2020

## **NEUROMARKETING.**

Universidad Del Azuay UDA – Congreso de NEUROMARKETING – Mayo 2016

Escuela Politécnica de Chimborazo ESPOCH – seminario “NEGOCIOS, MARKETING Y COMUNICACIÓN” – junio 2016.

Universidad Cesmag Pasto Colombia – Seminario “ENCUENTRO BINACIONAL DE INNOVACION Y EMPRENDIMIENTO” – noviembre 2016.

Cámara de Comercio de Quito – Seminario Neuromarketing con 20 horas de duración – Septiembre 2017.

Universidad Técnica del Norte – Congreso EXPOMARKETING 2018 – enero 2018

Universidad UTE – Congreso Marketing – enero 2020

## REFERENCIAS LABORALES

**Henry Castillo. PhD.**

Neuromind S.A.S.

CEO.

Teléfono: +57 3206754756 E-mail: gerencia@neuromind.net

Medellín – Colombia.

**Fabricio Reinoso.**

Hardcom CO S.A.S.

Gerente General Hardcom CO S.A.S.

Teléfono: +57 3174457361 E-mail: gerencia@hardcom.co

Medellín – Colombia.

**Gloria Nasimba**

Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT.

Jefe de Plataformas Convergentes.

Teléfono: +593 2 2562114 E-mail: gloria.nasimba@cnt.gov.ec

Quito – Ecuador.

## REFERENCIAS PERSONALES

**Catalina Castaño.**

**(Medellín – Colombia)**

RUTA N

Teléfono: +57 3158383283

[catalina.castano@rutanmedellin.org](mailto:catalina.castano@rutanmedellin.org)

**Juan Felipe Hernández**

**(Medellín-Colombia)**

Abogado JH&P ABOGADOS

Teléfono: +57 4 2667812

[jhphernandez@une.net.co](mailto:jhphernandez@une.net.co)

**Martín Pineda**

**(Medellín-Colombia)**

Gerente GREEN PRODUCTS

Teléfono +57 3136762452

[pinoracing@gmail.com](mailto:pinoracing@gmail.com)

**Gonzalo Dávalos**

**(Cuenca-Ecuador)**

Gerente GODACH CORP.

Teléfono: +593 999667722

[godach@hotmail.com](mailto:godach@hotmail.com)

## FORMACIONES ADICIONALES

<b>Año 2006</b> <b>Quito-Ecuador</b>	CCNA <i>Cisco Networking Academy.</i>
<b>Año 2007</b> <b>Sao Paulo-Brasil</b>	Pasantía en FEI <i>Universidad FEI.</i>
<b>Año 2010</b> <b>Buenos Aires-Argentina</b>	Seguridad Informática <i>Hotel Sheraton Buenos Aires – Segurinfo.</i>
<b>Año 2010</b> <b>Buenos Aires-Argentina</b>	Voz sobre IP VoIP <i>Telefónica Movistar Argentina.</i>
<b>Año 2010</b> <b>Buenos Aires-Argentina</b>	Redes Informáticas <i>Pontificia Universidad Católica de Argentina.</i>
<b>Año 2010</b> <b>Quito-Ecuador</b>	Redes NGN <i>CNT Corporación Nacional de Telecomunicaciones.</i>
<b>Año 2011</b> <b>Quito-Ecuador</b>	AUDITOR INTERNO ISO 9001 <i>CNT Corporación Nacional de Telecomunicaciones.</i>
<b>Año 2012</b> <b>Quito-Ecuador</b>	Relaciones Humanas Orientadas a Brindar un Buen servicio al Usuario <i>CNT Corporación Nacional de Telecomunicaciones.</i>
<b>Año 2013</b> <b>Medellín-Colombia</b>	6TO Congreso Innova 2013 <i>Universidad EAFIT.</i>
<b>Año 2013</b> <b>Santiago-Chile</b>	Evaluación de Decisiones Estratégicas <i>Pontificia Universidad Católica de Chile.</i>
<b>Año 2013</b> <b>Medellín-Colombia</b>	LEAN START – UP <i>Alcaldía de Medellín.</i>
<b>Año 2014</b> <b>Medellín-Colombia</b>	Modelo de Negocios Lean Start Up <i>Ruta N – Nxtplabs.</i>
<b>Año 2014</b> <b>Santiago-Chile</b>	Estrategía: En vez de competir, innove <i>Pontificia Universida Católica Chile.</i>
<b>Año 2015</b> <b>Singapur-Singapur</b>	Foundation of e-commerce <i>Nanyang Technological University.</i>

<b>Año 2015</b> <b>Maryland-USA</b>	Innovation for Entrepreneurs <i>University of Maryland.</i>
<b>Año 2015</b> <b>Maryland-USA</b>	StartUp Funding for Entrepreneurs <i>University of Maryland.</i>
<b>Año 2016</b> <b>Medellín-Colombia</b>	NeuroMarketing Tools Training <i>by Neuromind.</i>
<b>Año 2019</b> <b>Lima-Perú</b>	Facilitador de emprendimiento e innovación <i>Future Startup Hero</i>
<b>Año 2020</b> <b>Quito – Ecuador</b>	Certificado SCRUM G-Talent

## **INTERESES Y HOBBIES**

MÚSICA: Guitarra clásica y eléctrica

DEPORTE: Chalanería y cabalgata

LECTURA: Ciencia ficción, novelas hispanas.

FUNDACIONES: Vicepresidente de la Fundación Club Activo 20 – 30 de la ciudad de Medellín, Colombia.

Presidente de la Fundación Club Activo 20 – 30 de la ciudad de Quito, Ecuador.

Socio Fundador de la ASOCIACIÓN IBEROAMERICANA DE NEUROMARKETING Y NEGOCIOS.